

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ МОЛДОВЫ
ФАКУЛЬТЕТ ПРАВА
ДЕПАРТАМЕНТ МЕЖДУНАРОДНОГО И ЕВРОПЕЙСКОГО ПРАВА

КУРРИКУЛУМ
курса

МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОРГОВОЕ ПРАВО

Программа Право 0421.1
Цикл I, Лицензия

АВТОРЫ:

Лилия ГРИБИНЧА _____

Доктор права, доцент.

Аурел БЭЕШУ _____

Доктор хабилитат права,

Профессор права.

Игорь ШЕРЕМЕТ _____

Доктор права, доцент.

УТВЕРЖДЕНО

на заседании кафедры

от 1 сентября 2022 г.

Глава Кафедры _____

УТВЕРЖДЕНО

на заседании Совета факультета

от 21 сентября 2022 г.

Председатель Совета факультета _____

КИШИНЕВ 2022

Общее представление дисциплины

Международное торговое право является относительно новой дисциплиной, которая преподается на юридическом факультете Молдавского Госуниверситета с 1993 года. Основой для включения в учебный план данной дисциплины послужили возрастающий интерес, как национальных предпринимателей, так и иностранных инвесторов к проблематике международного торгового права, а также правовой вакуум, ощущаемый в правовой системе Республики Молдова относительно регулирования международных торговых отношений. Более того, недостаток информации в этом направлении отмечают и юристы-практики, обслуживающие участников международного торгового оборота.

Задачей курса Международного Торгового Права является не только изучение источников данной отрасли права, но и обучение студентов навыкам юристов, работающих в сфере международной торговли.

Изучение международного торгового права требует определенных знаний в области гражданского права, предпринимательского права, гражданского процесса, международного частного права, а также ряда других дисциплин.

Важность **Международного Торгового Права** раскрывается с точки зрения взаимосвязи между ним как правовой дисциплиной и отношениями международного торгово-экономического сотрудничества, которые оно регулирует.

Международное Торговое Право принимает определенные правила, способствующие быстрому и гибкому развитию международных торговых отношений, такие как:

- Заключение договоров на основе единых правил международных коммерческих обычаев в различных сферах деятельности, таких как: ИНКОТЕРМС 2020 - в сфере международных коммерческих продаж, Единые правила о договорных гарантиях 1993 - Публикация 524 МТП;
- Единые правила и практика в отношении документарных аккредитивов 2007 - Публикация 600 ССИ и т. Д.
- Заключение контрактов на общих условиях, типовых контрактов, рамочных контрактов, обычно разрабатываемых международными экономическими организациями, такими как UNCITRAL, С.Е.Е. - О.Н.У., торгово-промышленные палаты и др.
- Заключение контрактов в большей степени, чем во внутренней торговле, в упрощенной письменной форме - например, путем обмена сообщениями, по факсу или электронной почте, с использованием электронной подписи.
- Урегулирование споров в международной торговле, в основном через международный коммерческий арбитраж, организованный международными арбитражными учреждениями.

Международное Торговое Право продвигает некоторые правила, которые могут быть более строгими, чем общее право, с целью обеспечения безопасности торгового оборота, например:

- Международные коммерческие контракты, которые обычно заключаются на долгосрочной основе, должны включать определенные специальные положения, позволяющие поддерживать договорный баланс, установленный сторонами при заключении контракта.
- Заключение договоров на иностранном языке, соответствующий вариант часто становится по желанию договаривающихся сторон справочной копией.
- Установление специальных гарантий для защиты интересов ссуд.

Дисциплина международного торгового права состоит из двух частей - общей и особенной.

Приобретение студентами фундаментальных концепций, принципов, регулирующих международное торговое право, дает возможность понять, как торговые контракты становятся основными правовыми инструментами в передаче материальных ценностей, экономических и научно-технических обменов. Знание положений основных международно-правовых

инструментов, регулирующих международные торговые отношения и международное экономическое и научно-техническое сотрудничество.

Язык преподавания дисциплины

Дисциплина преподается на румынском, русском, английском, французском языках.

Бенефициары

Бенефициарами являются студенты четвертого года обучения, очной формы обучения, и пятого курса, формы заочной формы обучения, франкоязычного отделения, англоязычного отделения.

I. УПРАВЛЕНИЕ ДИСЦИПЛИНОЙ

Вид обучения	Код дисциплины в учебном плане	Название дисциплины	Ответственный по дисциплине	Семестр	Количество часов:				Форма оценивания	Кол-во кредитов	
					Всего	Включая					
						К	С	Л			ИД
Дневное отделение	S.08.O.76	Международное торговое право	Аурел БЭЕШУ	VII	60	28	28		4	Экзаме н	2
Заочное отделение	S.09.O.61	Международное торговое право	Аурел БЭЕШУ	X	60	16	6		38	Экз аме н	2

II. НАЗВАНИЕ ТЕМ И ОРЪЕНТАТИВНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЧАСОВ

№	НАЗВАНИЕ ТЕМ	Количество часов					
		Курс		Семинары		Индивидуальная работа	
		д/о	з/о	д/о	з/о	д/о	з/о
1.	Общие представления о международном торговом праве	2	1	1			1
2.	Субъекты международного торгового права	1	1	1			1
3.	Понятие и общая характеристика международных коммерческих договоров	2	1	3	1		4
4.	Формирование международных торговых договоров	2	1	2			4
5.	Содержание международных торговых договоров	3	2	3	1	1	4
6.	Юридические последствия международных торговых договоров	2	1	3	1		2
7.	Договор международной купли-продажи товаров	3	2	2		1	4
8.	Международный договор страхования и договор международного перестрахования	2	1	2	1	1	4
9.	Международный договор перевозки товаров	4	2	3			4
10.	Договоры о посредничестве в международной торговле	2	1	3	1		4
11.	Комплексные международные торговые договора	2	1	3	1		4
12.	Международный торговый арбитраж и медиация как методы разрешения споров, возникающих из международных торговых отношений	3	2	2		1	2
ВСЕГО:		28	16	28	6	4	38

III. ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНТНОСТИ И ЦЕЛИ ОБУЧЕНИЯ

КОМПЕТЕНТНОСТИ	ЦЕЛИ ОБУЧЕНИЯ
<p>1. Знание концепций, теорий, парадигм и методологии в юридической сфере.</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ определить основные понятия права международной торговли (международные торговые договора, обязательства сторон в международных торговых договорах, ответственность в международной торговле и т. д.); ➤ различать правовые и доктринальные понятия международного торгового права; ➤ сообщать об эволюции институтов международного торгового права; ➤ различать источники права международной торговли; ➤ установить место и роль международного торгового права в контексте других юридических наук; ➤ аргументировать сущность институтов международного торгового права.
<p>2. Использование знаний при сборе данных и информации по конкретным правовым вопросам</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ выявить правовые вопросы, характерные для отрасли международного торгового права; ➤ выбрать наиболее эффективный метод/процедуру сбора данных и информации по конкретному вопросу международного торгового права; ➤ аргументировать эффективность метода, используемого для сбора данных и информации по вопросам международного торгового права; ➤ осуществить оценку собранных/накопленных данных и информации признаком полезности по вопросам международного торгового права.
<p>3. Применение законодательства Республики Молдова, других европейских и международных правовых инструментов</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ знать международные конвенции, законодательство Европейского Союза и Республики Молдова в области международного торгового права; ➤ определить нормы, применимые к различным институтам международного торгового права; ➤ правильно интерпретировать международные коммерческие договоры; ➤ сообщить норму, применимую к конкретной ситуации; ➤ формулировать предложения по совместимости положений национального законодательства с положениями законодательства Европейского Союза и международных конвенций.
<p>4. Применение специфических приемов и инструментов в правовом поле для решения практических задач</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ знать, как описывать/определять методы и инструменты, характерные для области международного торгового права; ➤ выявить практические вопросы в области

	<p>международного торгового права;</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ выбрать правильную технику/инструмент с юридической точки зрения для решения практической проблемы; ➤ сравнить практические решения с теми доктринальными, предлагаемыми наукой международного торгового права; ➤ разработка международных коммерческих договоров; ➤ определить момент и место заключения международных коммерческих договоров. ➤ принимать решения по различным практическим ситуациям на основе полученных знаний и с учетом положений международных конвенций и соответствующего национального законодательства; ➤ принимать решения в определенных противоречивых ситуациях.
<p>5. Выражение своего мнения о правилах коллизий законов или же применение материальных законов</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ поиск решений относительно улучшения национальной законодательной базы в области международного торгового права и ее приведение в соответствие с европейскими и международными стандартами; ➤ проанализировать существующую нормативную базу в области международного торгового права; ➤ высказать собственное мнение о пробелах и недостатках в области международного торгового права; ➤ аргументировать собственное мнение относительно пробелов и недостатков в области международного торгового права.
<p>7. Формулировка предложений по совершенствованию существующей нормативно-правовой базы</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ толковать национальное законодательство с точки зрения совместимости с положениями международных конвенций; ➤ установить правовые нормы из национального законодательства, содержащие недостатки; ➤ предлагать концепции по улучшению содержания норм или институтов международного торгового права; ➤ предлагать концепции по улучшению содержания норм или институтов права международной торговли; ➤ вносить предложения по <i>lege ferenda</i>
<p>9. Эффективное использование коммуникационных ресурсов, источников вспомогательного профессионального обучения, как на румынском и русском, так и на международном языке</p>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ правильно определить коммуникационные ресурсы, специфичные для области профессионального обучения; ➤ знать информационные технологии и способы адаптации для эффективного достижения поставленных целей; ➤ эффективно использовать электронные страницы, специализированные программные

	<p>приложения, базы данных, онлайн-курсы и т. д. как на румынском и русском, так и, по крайней мере, на языке международного распространения;</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ изменить размер профессиональной деятельности в соответствии с новой образовательной политикой и стратегиями; ➤ участвовать в непрерывном профессиональном обучении; ➤ производить новые знания, реализуя инновационные проекты.
--	--

IV. УЧЕБНЫЕ ЕДИНИЦЫ

Тема 1. Общие представления о международном торговом праве	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Воспроизвести понятие международного торгового права. ➤ Определить предмет международного торгового права. ➤ Объяснить междисциплинарный характер международного торгового права. ➤ Спорить об автономии международного торгового права. ➤ Определить и определить принципы международного торгового права. ➤ Определить и охарактеризовать правоотношения международной торговли. ➤ Определить категории правоотношений, возникающих в рамках международных коммерческих отношений. ➤ Определить источники международного торгового права. ➤ Определить категории источников международного торгового права. ➤ Классифицировать источники международного торгового права. ➤ Сравнить международные источники международного торгового права с внутренними источниками права международной торговли. ➤ Выявить особенности стандартизированных международных коммерческих обычаев как источника международного торгового права. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие и предмет международного торгового права. 2. Соотношение международного торгового права с другими отраслями права. Место международного торгового права в правовой системе. 3. Принципы международного торгового права. 4. Источники международного торгового права. <p>Ключевые слова: <i>международного торгового права, понятие, предмет, принципы, источники.</i></p>

Тема 2. Субъекты международного торгового права	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Определить субъектов международного торгового права. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие и классификация субъектов международного торгового права.

<ul style="list-style-type: none"> ➤ Классифицировать субъектов международного торгового права. ➤ Выявить особенности государства как субъекта международного торгового права. ➤ Охарактеризовать транснациональные компании как субъекты международного торгового права. ➤ Сравнить субъектов международного права, участников правоотношений международной торговли и субъектов национального права, участников правоотношений международной торговли. 	<ol style="list-style-type: none"> 2. Субъекты, относящиеся к международному правопорядку. 3. Субъекты, относящиеся к национальному правопорядку. 4. Транснациональные и многонациональные компании. <p>Ключевые слова: <i>субъекты, государство, международные организации, компании, транснациональные компании.</i></p>
--	--

Тема 3. Понятие и общая характеристика международных коммерческих договоров	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Раскрыть понятие международных коммерческих договоров . ➤ Перечислить и аргументировать юридический характер международных коммерческих договоров . ➤ Выявить и объяснить особенности условий действия международных коммерческих договоров . ➤ Классифицировать международные коммерческие контракты согласно конкретным критериям международного торгового права и согласно неспецифическим критериям гражданского характера. ➤ Обосновывать формальные условия заключения международных коммерческих договоров в свете международных норм. ➤ В письменной форме представить преимущества заключения международных коммерческих договоров. ➤ Обосновывать преимущества определения права, применимого договаривающимися сторонами к международным торговым договорам. ➤ Выделить пределы сферы применения нормы <i>lex voluntatis</i>. ➤ Проанализировать сферу применения договорного права. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие, правовая характеристика и классификация международных торговых договоров. 2. Условия действительности международных коммерческих договоров. 3. Форма и язык международных коммерческих договоров. 4. Право, применимое к международным коммерческим договорам. <p>Ключевые термины: договор, правовой характер, срок действия, классификация, применимое право.</p>

Тема 4. Формирование международных торговых договоров	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Воспроизвести понятие переговоров. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Обсуждение и переговоры по международному

<ul style="list-style-type: none"> ➤ Знать этапы открытия и ведения переговоров. ➤ Определить предложение к заключению договора. ➤ Объяснить условия, которым должно соответствовать предложение о заключении договора, чтобы оно считалось офертой. ➤ Принять решение о возможности или несвоевременности отзыва предложения. ➤ Определить акцепт оферты. ➤ Перечислить и объяснить условия, которым должен соответствовать акцепт, чтобы иметь юридические последствия. ➤ Объясните последствия позднего принятия. ➤ Проанализировать концепции определения момента заключения международного коммерческого договора заочно. ➤ Определить момент заключения международного коммерческого договора. ➤ Определить место заключения международного коммерческого договора. ➤ Отметить важность определения момента заключения международного коммерческого договора. ➤ Отметить важность определения места заключения международного коммерческого договора. 	<p>торговому договору.</p> <ol style="list-style-type: none"> 2. Оферта/предложение заключения договора. 3. Принятие Оферты. 4. Момент и место заключения международного торгового договора. <p>Ключевые термины: <i>переговоры, оферта, момент, место, акцепт.</i></p>
---	---

Тема 5. Содержание международных торговых договоров	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Объяснить важность необходимых условий для действительности международного коммерческого договора. ➤ Объяснить принцип свободы сторон при установлении содержания международного торгового договора. ➤ Классифицировать условия международного коммерческого договора. ➤ Проанализировать основные положения международного коммерческого договора. ➤ Проанализировать договорные условия 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие и классификация условий международных коммерческих договоров. 2. Основные положения международных торговых договоров. 3. Условия договорного страхования рисков. 4. Предварительно установленные договорные положения. 5. Условия продолжения договорных отношений. <p>Ключевые термины: <i>оговорки о страховании рисков, оговоренные условия, риски, ответственность, продолжение договорных</i></p>

<p>страхования от валютных и не валютных рисков.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Определить сферу применения заранее установленных условий. ➤ Изложить общие аспекты правового и обычного режима форс-мажора. ➤ Составить международный коммерческий договор. ➤ Проанализировать общие условия ответственности, а также условия по освобождению от ответственности и ограничении ответственности. 	<p><i>отношений.</i></p>
--	--------------------------

Тема 6. Юридические эффекты международных торговых договоров	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Использовать правила толкования международных коммерческих договоров. ➤ Проанализировать принцип обязательной силы и принцип относительности последствий международного торгового договора. ➤ Проанализировать принцип исполнения договорных обязательств. ➤ Раскрыть особенности платежа, когда предметом обязательства являются денежные суммы. ➤ Установить место и дату исполнения обязательств. ➤ Проанализировать правила, применимые в случае неисполнения международных коммерческих договоров. ➤ Раскрыть законные средства кредитора в случае неисполнения кредитором своих договорных обязательств. ➤ Определить и перечислить условия, при которых исключение о неисполнении контракта вступает в силу (<i>exceptio non adimpleti contractus</i>). ➤ Проанализировать особенности условий договорной ответственности в международной торговле. ➤ Проанализировать режим убытков-процентов (компенсаций) в международной торговле. ➤ Объяснить судебную оценку, правовую оценку и традиционную оценку компенсаций. ➤ Раскрыть понятие, условия и последствия разрешения международного коммерческого договора. ➤ Охарактеризовать уменьшение 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Толкование международных торговых договоров. 2. Принцип обязательной силы международных коммерческих договоров. 3. Принцип относительности эффектов международного торгового договора. Последствия заключения международного торгового договора с третьими сторонами. 4. Исполнение обязательств по международным торговым договорам. 5. Юридические средства в случае неисполнения договора. 6. Риск Договора в международной торговле. <p>Ключевые термины: <i>юридические средства, исключение неисполнения, убытки, разрешение, риск, ответственность, исполнение.</i></p>

<p>соответственного обязательства в случае неисполнения обязательства должником.</p> <p>➤ Проанализировать особенности передачи рисков в договорах о передаче вещных прав.</p>	
--	--

Тема 7. Договор международной купли-продажи товаров	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<p>➤ Воспроизвести понятие договора международной купли-продажи товаров.</p> <p>➤ Выявить и проанализировать правовые характеристики международного товарного договора.</p> <p>➤ Проанализировать обязательства продавца.</p> <p>➤ Проанализировать обязательства покупателя.</p> <p>➤ Объяснить правила использования средств продавцом.</p> <p>➤ Объяснить правила использования средств покупателем.</p> <p>➤ Изложить способы установления убытков - процентов в случае расторжения договора.</p> <p>➤ Воспроизвести способы доставки в соответствии с Правилами ИНКОТЕРМС.</p> <p>➤ Определить исковую давность на международную продажу товаров.</p> <p>➤ Подсчитать срок исковой давности и начальную точку срока давности.</p> <p>➤ Прокомментировать последствия истечения срока исковой давности.</p> <p>➤ Анализировать причины освобождения от ответственности в международном договоре купли-продажи.</p> <p>➤ Определить и классифицировать товарные биржи.</p> <p>➤ Определить и классифицировать международные тендера.</p> <p>➤ Изложить порядок проведения аукциона.</p>	<p>1. Понятие и общая характеристика международного договора купли-продажи.</p> <p>2. Обязанности продавца.</p> <p>3. Обязанности покупателя.</p> <p>4. Средства, доступные сторонам в случае нарушения договора.</p> <p>5. Способы доставки согласно Правилам ИНКОТЕРМС.</p> <p>6. Исковая давность международной купли-продажи товаров.</p> <p>7. Особые формы международной купли-продажи товаров.</p> <p>Ключевые термины: <i>договор международной купли-продажи товаров, ИНКОТЕРМС, обязательства сторон, исковая давность, ответственность.</i></p>

Тема 8. Международный договор страхования и договор международного перестрахования	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<p>➤ Воспроизвести понятие международного договора страхования.</p> <p>➤ Перечислить и объяснить юридические характеристики международного договора страхования.</p> <p>➤ Проанализировать элементы международного договора страхования.</p> <p>➤ Анализировать права и обязанности</p>	<p>1. Понятие и общая характеристика договора международного страхования.</p> <p>2. Права и обязанности сторон в международном договоре страхования.</p> <p>3. Категории международного договора страхования.</p> <p>4. Договор взаимного страхования.</p> <p>5. Международный договор перестрахования.</p>

<p>сторон до наступления страхового случая.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Проанализировать права и обязанности сторон после наступления страхового случая. ➤ Проанализировать категории международного договора страхования. ➤ Определить и охарактеризовать договор взаимного страхования. ➤ Определить и охарактеризовать международный договор перестрахования. ➤ Отметить различия между договором международного перестрахования и договором международного страхования. 	<p>Ключевые термины: <i>международный договор страхования, договор международного перестрахования, страхователь, страховщик, взаимное страхование.</i></p>
---	---

Тема 9. Международный договор перевозки товаров	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Воспроизвести понятие международного договора морской перевозки товаров. ➤ Назвать и охарактеризовать категории международного договора морской перевозки товаров. ➤ Проанализировать обязательства сторон в договоре международной морской перевозки. ➤ Воспроизвести понятие международного договора речной перевозки товаров. ➤ Проанализировать обязательства сторон по договору речного фрахта. ➤ Воспроизвести понятие международного контракта на железнодорожную перевозку товаров. ➤ Проанализировать международную накладную. ➤ Проанализировать обязательства сторон по договору железнодорожной перевозки товаров. ➤ Воспроизвести понятие международного договора перевозки товаров автомобильным транспортом. ➤ Проанализировать обязательства сторон по договору перевозки товаров. ➤ Воспроизвести понятие международного договора воздушной перевозки товаров. ➤ Проанализировать обязательства сторон по договору воздушной перевозки товаров. ➤ Проанализировать авианакладную. ➤ Определить и охарактеризовать договор на международные мультимодальные 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Общие понятия о международном договоре перевозки товаров. 2. Международный договор морской перевозки товаров. 3. Международный договор речной перевозки товаров. 4. Международный договор перевозки товаров железнодорожным транспортом. 5. Международный договор перевозки товаров автомобильным транспортом. 6. Международный договор воздушной перевозки товаров. 7. Договор международной мультимодальной перевозки товаров. <p>Ключевые термины: <i>договор международной морской перевозки, договор международной речной перевозки, договор международной железнодорожной перевозки, договор международной автомобильной перевозки, договор международной воздушной перевозки, транспортные договоры.</i></p>

<p>перевозки.</p> <p>➤ Проанализировать ответственность сторон в договоре международной перевозки товаров.</p>	
--	--

Тема 10. Договоры о посредничестве в международной торговле	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<p>➤ Связать понятие и юридический характер международного коммерческого поручительского договора.</p> <p>➤ Упомянуть о последствиях международного коммерческого поручительского договора.</p> <p>➤ Изложить понятие и правовые характеристики договора международной комиссии.</p> <p>➤ Выделить права и обязанности сторон в международном договоре комиссии.</p> <p>➤ Связать понятие и юридический характер договора международного агента.</p> <p>➤ Объяснить права и обязанности сторон в договоре международного агента.</p> <p>➤ Раскрыть понятие и юридические характеристики международного договора франчайзинга.</p> <p>➤ Объяснить права и обязанности сторон в международном договоре франчайзинга.</p>	<p>1. Международный агентский договор.</p> <p>2. Международный договор франчайзинга.</p> <p>3. Международный дистрибьюторский договор.</p> <p>4. Международный коммерческий поручительский договор.</p> <p>5. Договор международной комиссии.</p> <p>Ключевые слова: <i>франшиза, поручение, комиссия, агент, консигнация.</i></p>

Тема 11. Комплексные международные торговые договора	
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<p>➤ Воспроизвести понятие договора международного лизинга.</p> <p>➤ Охарактеризовать составные операции лизинга.</p> <p>➤ Проанализировать разновидности лизинга.</p> <p>➤ Раскрыть особенности договора международного лизинга.</p> <p>➤ Изложить права и обязанности сторон в договоре международного лизинга.</p> <p>➤ Раскрыть понятие и юридический характер договора международного факторинга.</p> <p>➤ Изложить права и обязанности сторон в договоре международного факторинга.</p> <p>➤ Раскрыть особенности договора международного факторинга.</p> <p>➤ Воспроизвести понятие международного консалтингового инжинирингового контракта.</p> <p>➤ Изложить права и обязанности сторон в международном договоре консалтингового инжиниринга.</p>	<p>1. Договор международного лизинга.</p> <p>2. Международный договор факторинга.</p> <p>3. Международный консалтинговый договор.</p> <p>Ключевые слова: <i>лизинг, факторинг, консалтинг-инжиниринг.</i></p>

Тема 12. Международный торговый арбитраж и медиация как методы разрешения споров, возникающих из международных торговых отношений

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ	ЕДИНИЦЫ СОДЕРЖАНИЯ
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Отметить важность международного коммерческого арбитража. ➤ Определить международный коммерческий арбитраж. ➤ Классифицировать международный коммерческий арбитраж. ➤ Раскрыть понятие арбитражного соглашения. ➤ Выявить разницу между арбитражной оговоркой и компромиссной оговоркой. ➤ Указать условия действия арбитражного соглашения. ➤ Составить арбитражное соглашение. ➤ Составить иск на арбитраж. ➤ Объяснить этапы арбитражной процедуры. ➤ Указать порядок назначения арбитров. ➤ Выявить проблемы, которые могут возникнуть в процессе назначения арбитров, и предложить пути их решения. ➤ Охарактеризовать арбитражное решение. ➤ Составить арбитражное решение. ➤ Перечислить основания для обжалования решения арбитража. ➤ Принимать решения о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений. ➤ Определить медиацию. ➤ Раскрыть особенности медиации как альтернативного средства разрешения споров. ➤ Определить разницу между арбитражем и посредничеством. 	<p>1. Понятие и общая характеристика международного коммерческого арбитража.</p> <p>2. Арбитражное соглашение.</p> <p>3. Арбитражный процесс.</p> <p>4. Арбитражное решение.</p> <p>5. Медиация - альтернативный способ разрешения споров.</p> <p>Ключевые термины: международный коммерческий арбитраж, <i>арбитражное соглашение</i>, <i>арбитражная оговорка</i>, <i>компромисс</i>, <i>арбитражная процедура</i>, <i>арбитражное решение</i>, <i>медиация</i>.</p>

V. ИНДИВИДУАЛЬНАЯ РАБОТА СТУДЕНТА

№	Ожидаемый продукт	Стратегии реализации	Критерии оценки	Крайний срок
1.	Реферат	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Библиографическое исследование. ➤ Экспериментальное исследование. ➤ Разработка Реферата. 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Масштаб изучения. ➤ Разнообразие источников. ➤ Анализ представленных результатов. ➤ Объем. ➤ Определение возможностей применения результатов. 	На протяжении семестра
2.	Рецензия	➤ Изучение	➤ Рецензия будет оценена в	На протяжении

		<p>содержания Арбитражного регламента ЮНСИТРАЛ.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Изучение мнений экспертов относительно Арбитражного регламента. ➤ Анализ Арбитражного регламента ЮНСИТРАЛ. ➤ Разработка рецензии. 	<p>зависимости от соответствия ее содержания научной, лингвистической и этической строгости.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Аналитический характер. ➤ Интеграция предыдущих знаний. 	семестра
3.	Портфолио	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Изучение положений Венской конвенции о международных договорах купли-продажи от 11.04.1980. ➤ Изучение положений Гражданского кодекса Республики Молдова. ➤ Проектирование этапов заключения договора. ➤ Разработка оферты к заключению договора. 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Содержание предложения. ➤ Содержание акцепта. ➤ Установление момента и места заключения международного коммерческого договора <i>inter absentes</i>. ➤ Правильность изложения условий. ➤ Форма презентации. ➤ Знание концепций, закрепленных в законодательстве различных государств, относительно определения момента и места заключения международного торгового договора <i>inter absentes</i>. ➤ Обоснование важности определения момента и места заключения международного коммерческого контракта. 	На протяжении семестра
4.	Mini-trial	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Тематическое исследование. ➤ Изучение положений Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений от 10.06.1958 г., 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Масштаб познания. ➤ Оригинальность формы презентации. ➤ Организация и проведение арбитражной процедуры. ➤ Подготовка арбитражного решения. ➤ Представленные аргументы. 	На протяжении семестра

		<p>принятой в Нью-Йорке.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Изучение положений Европейской конвенции о международном торговом арбитраже от 21.04.1961 г., принятой в Женеве и Соглашения о применении Европейской конвенции о международном торговом арбитраже от 17.12.1962 г., принятой в Париже. ➤ Изучение положений Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров от 11.04.1980. ➤ Изучение Закона Республики Молдова № 24-XVI о международном коммерческом арбитраже от 22.02.2008. 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Используемый язык. ➤ Работа в команде. 	
5.	Практическая деятельность	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Формирование переговорных команд. ➤ Установление этапов переговоров. ➤ Постановка задач переговорщикам. ➤ Ведение переговоров. 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Проницательность юридических знаний в выбранной для переговоров области. ➤ Используемая переговорная тактика. ➤ Правильное использование терминов. ➤ Пункты, предлагаемые в договоре. ➤ Результат, полученный каждой командой. 	На протяжении семестра

VI. МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ПРЕПОДАВАНИЮ - ОБУЧЕНИЮ - ОЦЕНКЕ

1. Формы организации обучения по дисциплине - Международное торговое право относятся следующим:

а. фронтальная деятельность.

б. групповая деятельность.

в. индивидуальная деятельность.

К фронтальным мероприятиям относятся: урок (университетский курс), семинар, ВИЗИТЫ И Т. Д.

Контролируемые групповые мероприятия включают в себя: консультации, самостоятельные упражнения, посещение в малых группах, круг интересов, встречи со специалистами, конкурсы и дебаты, общение и доклады, университетские журналы.

Индивидуальные занятия включают индивидуальное обучение, домашнее задание, учебу в библиотеках, дополнительное чтение и дополнение, подготовку проектов, сочинений, схем, других письменных работ, научные доклады, другие практические проекты.

2. Дидактические стратегии /прикладные технологии (специфические для дисциплины): дидактическая презентация; дидактическая беседа (эвристическая и текущая); демонстрация (совмещенная, с техническими средствами); решение проблем; тематическое исследование; методы моделирования; обучение через открытие.

Технические средства обучения могут быть:

- визуальные технические средства: проектор, рабочие листы, интерактивная доска.
- технические слуховые аппараты: радио, кассетный магнитофон и др.
- аудиовизуальные технические средства: видеоплеер, телевизор, компьютер.

3. Стратегии оценки академических результатов, в том числе способы расчета итоговой оценки.

Методология оценки в рамках учебных программ, проводимых в ГМУ, включая оценку в рамках учебной программы по праву, отражает учебный подход и ориентирована на оценку результатов обучения (компетенций).

Таким образом, в начале семестра студенты знакомятся с учебной программой дисциплины «Международное торговое право» и информируются о формах и методах оценки, критериях оценки.

Оценка академических результатов осуществляется следующим образом:

Первоначальная оценка;

Текущая оценка;

Окончательная оценка.

Первоначальная оценка проводится в начале дисциплины; глава, тема.

Педагог фиксирует результаты первичной оценки в личном журнале.

Текущая оценка проводится в процессе обучения в рамках курса, семинаров, практических занятий, консультаций.

Педагог через текущую аттестацию контролирует процесс повышения квалификации будущих специалистов.

Текущая оценка выявляет результаты деятельности по профессиональному обучению: как в аудитории, так и в индивидуальной работе.

Результаты текущего оценивания выражаются в баллах в соответствии с оценочной сеткой.

Текущая аттестация также включает две обязательные аттестации, проводимые в срок, указанный в академическом календаре. Результаты этих оценок учитываются при итоговых оценках семестра и имеют вес не менее 40 процентов от итоговой оценки по дисциплине.

Итоговая оценка выполняет функцию баланса и проводится по окончании изучения дисциплины.

Форма итоговой оценки: экзамен (устный или письменный).

Результаты итоговой оценки выражаются в баллах в соответствии с оценочной сеткой (минимальная оценка при продвижении - 5 баллов) и академических кредитах.

Количество академических кредитов определяется 6 кредитами и свидетельствует о полном достижении учебной нагрузки, необходимой студенту, который демонстрирует наличие определенных навыков.

Итоговая оценка по дисциплине суммирует результат текущей оценки: деятельность в рамках курса, семинаров и результат индивидуальной работы, а также оценку, полученную на экзамене. Результат текущей оценки в лицензированных знаниях, составляет 60% из итоговой оценки, а оценка по экзамену - 40%.

Учитель обязан указать результаты итоговой оценки в реестре академической группы и в списке (таблице оценок).

Текущие и окончательные оценки, как письменные, так и устные, основаны на тестах, которые включают в себя задания разного уровня сложности.

Задачи бывают трех уровней:

- 1) знания и понимание;
- 2) применение в практике;
- 3) интеграция.

Задания первого уровня требуют знания теоретического материала и его воспроизведения. Задачи второго уровня требуют анализа, сравнения, обобщения и применения, согласно модели, теоретических знаний на практике. Уровень интеграции требует от студента решения проблемных ситуаций, признательности, оценки, принятия решений. Высоко ценить ученика можно только в том случае, если он решает задачи третьего уровня, интеграции, демонстрируя навыки.

Успешная сдача текущего экзамена и присвоение за него кредитов свидетельствует о наличии у студента знаний и навыков (компетенций), предусмотренных учебной программой дисциплины.

В рамках дисциплины «Международное торговое право» упор делается на наличие практических задач в тесте. Эти задачи носят интегративный характер, решение которых демонстрирует как знание теоретического материала, так и умение управлять знаниями, а также устанавливать соответствующие связи для решения проблемных ситуаций.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Обязательная литература:

1. **Alexandru-Șerban Stănescu, Dragoș-Alexandru Sitaru, Claudiu Paul Buglea.** Dreptul comerțului internațional, Tratat, Partea Specială, Universul Juridic, București, 2008.
2. **Aurel Băieșu,** Contracte comerciale internaționale: Suport de curs, Chișinău, CEP USM, 2007.
3. **Dragoș-Alexandru Sitaru.** Dreptul comerțului internațional, Tratat, Partea Generală, Universul Juridic, București, 2008.
4. **Lilia Gribincea.** Tratat Dreptul comerțului internațional, Editura Reclama, Chișinău, 2014.
5. **Герчикова Л.** «Право международной торговли», М. 2001г.
6. **Лазарева Т.П.** «Международное торговое право», М. 1996г.
7. **Тынель А., Функ Я., Хвалей В.** «Международное торговое право», Минск.1999г.

Дополнительная литература:

1. **A. Băieșu,** Contracte comerciale internaționale: suport de curs, Chișinău, CEP USM, 2007.
2. **Henry Campbell Black, M.A.,** *Blak's Law Dictionary, Definition of the Terms and Phrases of American and English Jurisprudence, Ancien and Modern,* St.Paul, MINN, West Publishing Co, 1991.
3. **Mircea N. Costin, S. Deleanu,** *Dreptul comerțului internațional*, vol.I, Partea generală, vol.II, Partea specială, Lumina Lex, București, 2004.
4. **Violeta Cojocaru,** *Recunoașterea și executarea hotărârilor judecătorești străine în materie civilă în Republica Moldova,* Chișinău, CEP USM, 2007.
5. **John D. Calamari, Joseph M. Perillo,** *Contracts,* Third Edition, Hornbook Series, West Publishing Co, St.Paul, MN, 1992.
6. **Fritz Enderlein, Dietrich Mascow,** *International Sales Law, United Nations Convention Contracts for the International Sales of Goods. Convention on the Limitation Period in the International Sales of Goods,* Oceana Publications, New York, London, Rome, 1992.
7. **Lilia Gribincea,** *Dreptul comerțului internațional,* Editura Reclama, Chișinău, 1999.

8. **Lilia Gribincea**, *Contractul comercial de vânzare-cumpărare internațională*, Editura Reclama, Chișinău 2002.
9. **Richard A.Mann, Barry S.Robert's**, *Business Law*, Ninth Edition, West Publishing Co, St.Paul, MN, 1994.
10. **Dumitru Mazilu**, *Tratat privind dreptul comerțului internațional*, Universul Juridic, București, 2011.
11. **Ioan Macovei**, *Dreptul comerțului internațional*, Editura C.H. Beck, București, 2006.
12. **Ioan Macovei**, *Dreptul comerțului internațional*, Editura C.H. Beck, București, 2009.
13. **Daniel Mihail Șandru**, *Dreptul comerțului internațional*, Editura Universitară, București, 2014.
14. **Brândușa Ștefănescu, Charlotte Ene, Ana Maria Lupulescu, Brândușa Vartolomei**, *Dreptul comerțului internațional în documente*, Ed. Lumina Lex, București, 2003.
15. **C. Alexa, V. Babiuc ș.a.**, *Dicționar de relații economice internaționale*, Editura Enciclopedică, București, 1993.
16. **O. Alexa, A. Băieșu, A. Rotari**, *Dreptul comerțului internațional*, Chișinău 1998.
17. **V. Babiuc**, *Dreptul comerțului internațional. Note de curs. Atlas Lex*, București, 1994.
18. **M. N. Costin**, *Dicționar de drept internațional al afacerilor*, vol.I, II, III, Lumina Lex, București, 1996.
19. **V. Cojocar**, *Recunoașterea și executarea hotărârilor judecătorești străine în materie civilă în Republica Moldova*, Chișinău, CEP USM, 2007.
20. **S. Deleanu**, *Contractul de comerț internațional*, Lumina Lex, București, 1996.
21. **T. R. Popescu**, *Dreptul comerțului internațional*, Editura Didactică și Pedagogică, București, 1983.
22. **I. Popa**, *Tranzacții internaționale. Politici. Tehnici. Instrumente*, Editura Recif, București, 1992.
23. **R. Petrescu**, *Principalele contracte de drept comercial*, Editura Oscar Print, București, 1999.
24. **D. Al. Sitaru**, *Dreptul comerțului internațional, Tratat, Partea Generală*, Lumina Lex, București, 2004.
25. **D. Al. Sitaru**, *Dreptul comerțului internațional, Tratat, Partea Generală*, Universul Juridic, București, 2008.
26. **Alexandru-Șerban Stănescu, D. Al. Sitaru, Claudiu Paul Buglea**, *Dreptul comerțului internațional, Tratat, Partea Specială*, Universul Juridic, București, 2008.
27. **D. Al. Sitaru**, *Dreptul comerțului internațional, Tratat, vol. I și II*, Editura Actami, București, 1996.
28. **I. Stoian, R. Pencea, M. Stoian**, *Tehnici de comerț internațional. Pentru pregătirea importatorului și a exportatorului*, vol.I, București, 1992.
29. **I. Stoian, E. Dragne, M. Stoian**, *Comerț internațional. Tehnici și proceduri*, vol.II, Editura Caraiman, București, 1997.
30. **Clive M. Schmitthoff**, *Schmitthoff's Export Trade. The Law and Practice of International Trade*, Ninth Edition, London, Stevens & Sons, 1990.
31. **Selected Commercial Statutes**, 1994 Edition, West Publishing Co, St.Paul, MINN.
32. **Джурович Р.** «Руководство по заключению внешнеторговых контрактов», М. 1992.
33. **Журавлев Ю.М.** *Страхование во внешнеэкономических связях.* – М.: «АНКИЛ», 1993.
34. **Кумак И.С.** «Международные торговые и финансовые обычаи», Т.1., М. 1995.
35. **Лакруа Л., Жасмин К.** «Торговое право», М.1992.
36. **Петров И.В.** «Международное коммерческое право», С-пб. 2001..
37. **Ротарь А.С.** «Переговоры по условиям торговых договоров», М.2001.
38. **Садиков О.Н.** «Правовое регулирование международных перевозок», М. 1981.
39. **Смирнов В.В.** *Страховая защита от рисков при реализации продукции по договорам купли-продажи по базисам поставки.* – М.: «АНКИЛ», 1997.
40. **Фомичев В.И.** «Международная Торговля», М. 1998.
41. **Шатров В.П.** «Международное экономическое право», М.1990.

42. Шмиттгофф К. «Экспорт: право и практика международной торговли», М. 1993.

43. Талалаев А.Н. «Право международных договоров», М.1989.

Международные конвенции:

1. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров от 11 апреля 1980 г.

2. Конвенция об исковой давности в международной купле - продаже товаров, Нью-Йорк, 14 июня 1974 г.

3. Венский протокол от 11.04.1980 г. о внесении изменений в Нью-Йоркскую конвенцию об исковой давности в международной купле - продаже товаров, Нью-Йорк, 14 июня 1974 г.

4. Конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам, Рим, 1980 г.

5. Конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже материальных движимых предметов, Гаага, 15.06.1955.

6. Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, Гаага, 22.12.1986.

7. Конвенция КОТИФ о международных железнодорожных перевозках, принятая в Берне 09.05.1980.

8. Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП, Женева, 14.11.1975.

9. Конвенция о договоре международной перевозки грузов по автомобильным дорогам С.М.Р., Женева, 19.05.1956.

10. Монреальская конвенция от 28.05.1999 г. об унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок.

11. Конвенция Организации Объединенных Наций о морской перевозке грузов – Гамбургские правила, принятые в Гамбурге 30 марта 1978 г.

12. Оттавская конвенция о финансовом лизинге, принятая 28 мая 1988 г.

13. Конвенция о международном факторинге, принятая в Оттаве 28 мая 1988 г.

14. Европейская конвенция о международном коммерческом арбитраже, Женева, 21.04.1961.

15. Соглашение о применении Европейской конвенции о международном коммерческом арбитраже, Париж, 17.12.1972.

16. Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, Нью-Йорк, 10.06.1958.

Законодательство Республики Молдова:

1. Гражданский кодекс Республики Молдова от 06.06.2002 г., опубликованный 1 марта 2019 г.

2. Гражданский процессуальный кодекс Республики Молдова от 30.05.2003.

3. Закон Республики Молдова № 24-XVI о международном коммерческом арбитраже от 22.02.2008.

4. Закон Республики Молдова № 23-XVI об арбитраже от 22.02.2008.

5. Закон Республики Молдова № 137 о медиации от 03.07.2015.

6. Закон Республики Молдова № 81-XV от 18.03.2004 г. об инвестициях в предпринимательскую деятельность.

7. Закон Республики Молдова № 845-XII от 3 января 1992 г. о предпринимательстве и предприятиях.

8. Закон Республики Молдова о защите прав потребителей № 105-XV от 13.03.2003.

9. Закон Республики Молдова № 1194-XIII от 21.05.1997 г. о транспорте.

10. Автотранспортный кодекс № 150 от 17.07.2014.

11. Кодекс торгового морского судоходства Республики Молдова № 599 от 30.09.1999.

12. Кодекс железнодорожного транспорта от 17.07.2003.

Унификация судебной практики:

1. Постановление Пленума Высшей судебной палаты Республики Молдова № 9 от 09.12.2013 г. о практике применения судами законодательства, связанного с признанием и исполнением решений иностранных судов и арбитражных решений, опубликовано в Бюллетене Высшей судебной палаты Республики Молдова, 2014 г., № 1-2, стр. 16.
2. Постановление Пленума Высшей судебной палаты № 5 от 17 ноября 2014 г. о документах судьи, находящихся в стадии предъявления гражданского иска и подготовки дела к судебным прениям.
3. Постановление Пленума Высшей судебной палаты о применении судами норм законодательства к разрешению некоторых вопросов при рассмотрении споров, по которым стороны заключили арбитражное соглашение №. 2 от 30.03.2015.
4. Постановление Пленума Высшей судебной палаты от 25.04.2016 № 3 о судебной практике рассмотрения гражданских дел с иностранным элементом.

Интернет-источники:

1. <https://www.hcch.net/en/instruments/conventions>.
2. <http://www.unidroit.org>.
3. <http://www.cis.minsk.by>.
4. <http://www.convention.coe.int>.
5. <http://www.uncinral.org>.
6. <http://www.legis.md>.